

Plox Internet Media B.V. zoekt Sales Manager (buitendienst):

Als sales manager buitendienst ben je verantwoordelijk voor de verkoop van advertentieruimte op de websites in ons netwerk.

Je bezoekt (potentiële) klanten en legt de mogelijkheden van online adverteren op ons netwerk uit.

Functieomschrijving Sales Manager (m/v)

Stressbestendig en flexibel in een uitdagende baan!

Je bent verantwoordelijk voor omzetdoelstellingen binnen new business evenals bestaande business. Tevens benader je nieuwe adverteerders en mediabureaus. Je bouwt een relatie met hen op en bent in staat mee te werken aan de realisatie van hun online doelstellingen. De nadruk ligt hierbij op de verkoop van online mediaruimte. Je bent uitstekend in relatiebeheer en creatief. Communicatief sterk, intern en extern, op alle niveaus.

Functieprofiel

- Realiseren van omzetdoelstellingen;
- Relatiebeheer voor directe adverteerders en mediabureaus;
- Cold calling voor nieuwe adverteerders;
- Telefonisch accountmanagement voor mediabureaus;
- Commerciële kansen zien en benutten;
- Deelname in bestaande netwerken en het uitbreiden hiervan.

Wat verwachten wij van jou?

- HBO denk- en werkniveau;
- Ervaring in de sales (cold calling, acquisitie, follow up, pro-activiteit);
- Ervaring in de e-advertising branch is een pré;
- Positieve, oplossingsgerichte instelling;
- Inzet, enthousiasme, creativiteit;
- Goede beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift;
- Kennis van de Engelse taal in woord en geschrift is een pré;
- Geen 9 tot 5 mentaliteit!

Wat biedt Plox Internet Media B.V.?

- Goede arbeidsvoorwaarden, training- en inwerktraject en ontwikkelingsmogelijkheden;
- Een zelfstandige functie binnen een jong en dynamisch bedrijf;
- Een uitstekende werksfeer in een nieuw pand in Gemert.

Geïnteresseerd?

Neem dan snel contact op met Rik Feijen, dat kan telefonisch op nummer 0492 33 06 33 of per mail op adres Rik.Feijen@Plox.nl

Bezoekadres:

Plox internet media B.V.
Molenstraat 14a
5421 KG Gemert